

TRANSILVANIA BROKER DE ASIGURARE S.A.

PREZENTAREA COMPANIEI 2023

Peste 15 ani de experiență în asigurări



Despre noi

TRANSILVANIA BROKER DE ASIGURARE S.A. este primul broker de asigurare listat la Bursa de Valori București și unul dintre primii brokeri de asigurare din România, cu o experiență de peste 15 ani în domeniu și o acoperire națională prin rețeaua noastră de peste 1.900 de colaboratori.

Fiind alegerea a peste un milion de români și partenerul financiar a peste o sută de mii de întreprinderi mici, mijlocii și mari, putem spune mândri că rezultatele ne recomandă.

1^{-ul}
BROKER DE ASIGURARE
listat pe Bursa de Valori București

Rețea de colaboratori

>1700

Clienți unici

>1 milion

Prime intermediare

796 mil. lei

Cotă de piață

6.37%

Locul

4



Povestea noastră

În urmă cu peste 16 ani, Transilvania Broker își începea drumul la Bistrița ca o afacere de familie, într-un domeniu relativ nou pe piața din România. Ca în orice familie, am încercat să fim simpli, onești și să adunăm în jurul nostru oameni care ne inspiră încredere și seriozitate.

Anii au trecut și prin munca echipei de angajați și colaboratori, rețeaua noastră a ajuns să numere peste 1900 de colegi în toată țara. Cu toate că în acești ani am ajuns pe podiumul pieței de brokeraj și am devenit companie listată pe Bursa de Valori București, oamenii, principiile și valorile noastre nu s-au schimbat prea mult.

Drept dovadă stă faptul că aceiași oameni cu care a început povestea Transilvania Broker ne-au rămas alături până în ziua de azi.

Le mulțumim tuturor colegilor, colaboratorilor și partenerilor pentru implicarea din acești ani. Povestea noastră este de abia la început.



Viziune, Misiune, Valori

Misiunea noastră este să contribuim la un viitor mai sigur al românilor. Echipa noastră de asistenți susținută de angajații profesioniști din back office este pregătită să devină un partener financiar al clienților noștri, care să contribuie la educarea acestora despre beneficiile încheierii polițelor de asigurare.

Viziunea noastră este de a fi un exemplu de profesionalism și transparență în piața de brokeraj în asigurări, mergând mai presus de vânzare și devenind un partener și consilier de încredere al clienților noștri. Pentru a păstra cele mai înalte standarde de calitate, ne-am axat mereu pe colaborarea cu experții cu experiență în domeniu și cu abilități interpersonale dovedite.

Încă de la înființare ne-au definit aceleași principii până în ziua de azi:

- **Profesionalismul și nivelul ridicat de atenție pentru clienți:** o echipa dedicată creării unor relații win-win de lungă durată cu asigurații;
- **Egalitatea între toți asistenții și angajații:** indiferent de volumul de prime intermediare, zona sau vechimea în companie, niciun asistent sau angajat nu este tratat în mod preferențial față de ceilalți;
- **Transparența și onestitatea:** atât față de clienți și investitori, cât și față de colaboratori și angajați;
- **Orientarea către inovație:** de-a lungul timpului am investit considerabil în digitalizare, fiind conștienți că este necesar să fim mereu cu un pas în viitor pentru a satisface nevoile clienților;
- **Valorile familiale:** deși am crescut în ultimii 16 ani la peste 1900 de asistenți, Transilvania Broker a rămas o familie unită în care oricine este la un telefon distanță.





De 9 ani susținem performanța

Povestea A.C.S. Transilvania

Povestea A.C.S. a început în 2014, când motivați de lipsa oportunităților în domeniul sportului pentru o mare parte a tinerelor talente din Bistrița, am hotărât să înființăm primul club de fotbal din județ care nu percepe taxe de participare.

A.C.S. TRANSILVANIA Bistrița este un club care promovează educația prin sport. În acest sens promovăm proiecte de atragere a copiilor către fotbal, către mișcare în aer liber. Valoarea și performanțele sportive vin ca o rezultată în timp a eforturilor comune – copii, părinți, club, antrenori, sponsori, finanțatori.

După peste 9 ani de muncă și dezvoltare, familia A.C.S. Transilvania a ajuns să numere peste 100 de copii împărțiți în 7 grupe, oferindu-le acestora toate condițiile necesare desfășurării activității: antrenori cu licență A - UEFA, echipament complet de antrenament, joc și prezentare, terenuri sintetice și cu iarbă, participare la turnee în țară și în afara țării.

Realizări pe scurt:

Peste 100 de jucători,
7 grupe de vârstă



5 antrenori
licențiați



Top 10 în turneele
naționale



Facilități moderne
de antrenament



Conducerea companiei

Consiliul de administrație

TRANSILVANIA BROKER DE ASIGURARE S.A. este administrată în sistem unitar, de către un Consiliu de administrație, format din 5 administratori, persoane fizice române și/sau străine, desemnați de Adunarea Generală Ordinară a Acționarilor.



Dan Niculae
Președinte CA



Gabriel Login
Director General



Gabriel Țuică
Membru Neexecutiv



Tasia Deneș
Membru independent



Carmen Bobu
Administrator Neexecutiv

Conducerea executivă

Conducerea executivă a Societății este delegată, de către Consiliul de Administrație, către doi directori:



Gabriel Login
Director General



Ion Cotiac
Director Executiv

Servicii oferite



Analiză de risc

Identificarea riscurilor, analiza, evaluarea gestionarea și recomandări pentru minimizarea sau transferul riscurilor.



Consultanță în asigurări

Analiza nevoilor și conceperea unui plan de asigurări adecvat. Furnizarea de informații privind piața de asigurări.



Asistență daune

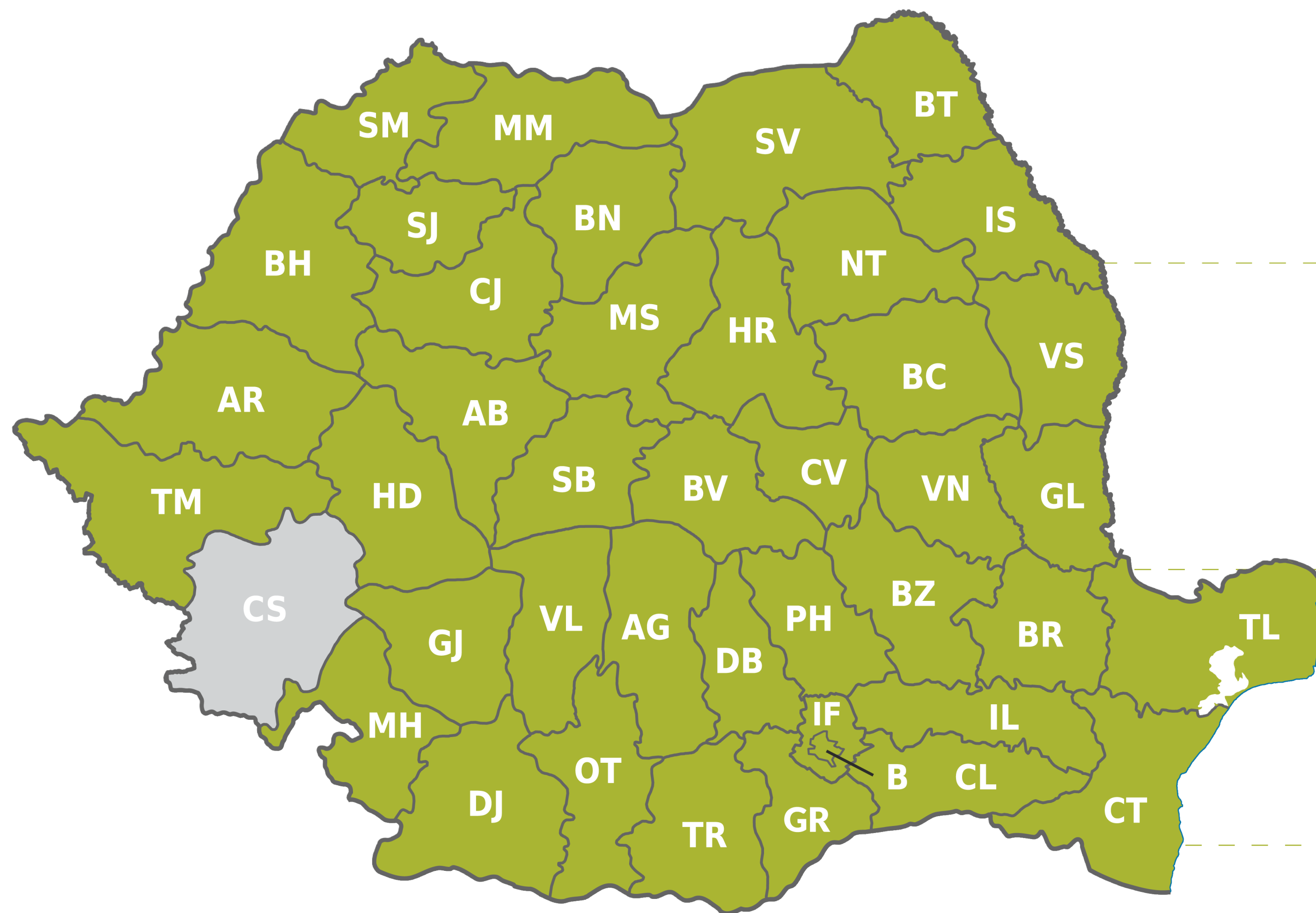
Asistență în deschiderea dosarului de daună, soluționarea daunelor și în obținerea despăgubirilor.

Principalele tipuri de asigurare

- Asigurări de viață;
- Asigurări de sănătate;
- Asigurări de accidente;
- Asigurări de mijloace de transport terestru;
- Asigurări de mijloace de transport feroviar;
- Asigurări de mijloace de transport aerian;
- Asigurări de mijloace de transport maritim, lacustru și fluvial;
- Asigurări de bunuri în tranzit;
- Asigurări de locuințe;
- Asigurarea clădirilor și bunurilor aparținând persoanelor juridice;
- Asigurări de răspundere civilă pentru autovehicule;
- Asigurări de răspundere civilă generală;
- Asigurări de răspundere profesională;
- Asigurări de credite;
- Asigurări de garanții;
- Asigurări de pierderi financiare;
- Asigurarea mașinilor, utilajelor și instalațiilor pentru cazurile de avarii accidentale;
- Asigurarea lucrărilor de construcții – montaj și răspunderea constructorului;

Segmentul retail

Ne desfășurăm activitatea în:
40 de județe



>150
Francize

>200
Locații

>1900
Colaboratori

Rețeaua Transilvania Broker: o poveste de succes



Cariera în brokeraj m-a schimbat pe mine în primul rând. Dintr-o persoană mai izolată și mai timidă am devenit cu totul alta fiindcă m-a obligat domeniul de activitate.

Jelca Uncianschi - Director Zonal Vâlcea



Succesul l-am obținut pentru că am avut răbdare și am răbdare în continuare. Am fost perseverent și nu am vrut să obțin totul deodată.

Marian Bălășcău - Director Zonal Giurgiu



Avem un mediu de lucru care îți permite să crești și să fii un adevărat profesionist.

Tudor Moroșan - Director Zonal Brașov

De la omul obișnuit care lucra în 3 schimburi la fabrică, am ajuns la un întreprinzător cu foarte mulți colegi și prieteni. Sincer, mi-a schimbat total viața.

Lehel Lorincz - Director Zonal Covasna



Cariera în asigurări cred că m-a ales, nu am ales-o.

Mirela Nechifor - Director Zonal Moldova-Nord

Segmentul Corporate și Life & Health

Am dezvoltat departamentele Corporate și Life & Health pentru **a veni în ajutorul rețelei noastre de colaboratori cu soluții de asigurare complexe pentru companii și clienți persoane fizice.**



Echipa noastră dedicată este mereu gata să ofere suport întregii rețele de asistenți în brokeraj Transilvania Broker. Servicii pe scurt:

- **Suport în obținerea și negocierea ofertelor/condițiilor** pentru clienți medii și mari până la emiterea poliței de asigurare
- **Negocierea și dezvoltarea produselor personalizate** cu societăți de asigurare naționale și internaționale
- **Dezvoltarea și suport în emiterea de produse și servicii** conexe asigurărilor: garanții, pensii private și alte soluții de gestionare a riscului și protecție financiară
- Consiliere în caz de **daună**
- **Analiza cerințelor clienților** și găsirea unor soluții optime de ofertare
- **Suport ofertare, emitere și raportare** polițe de viață și sănătate
- **Organizarea sesiunilor de training** împreună cu societățile de asigurări
- **Organizarea concursurilor și programelor de bonus** pentru polițele de viață și sănătate

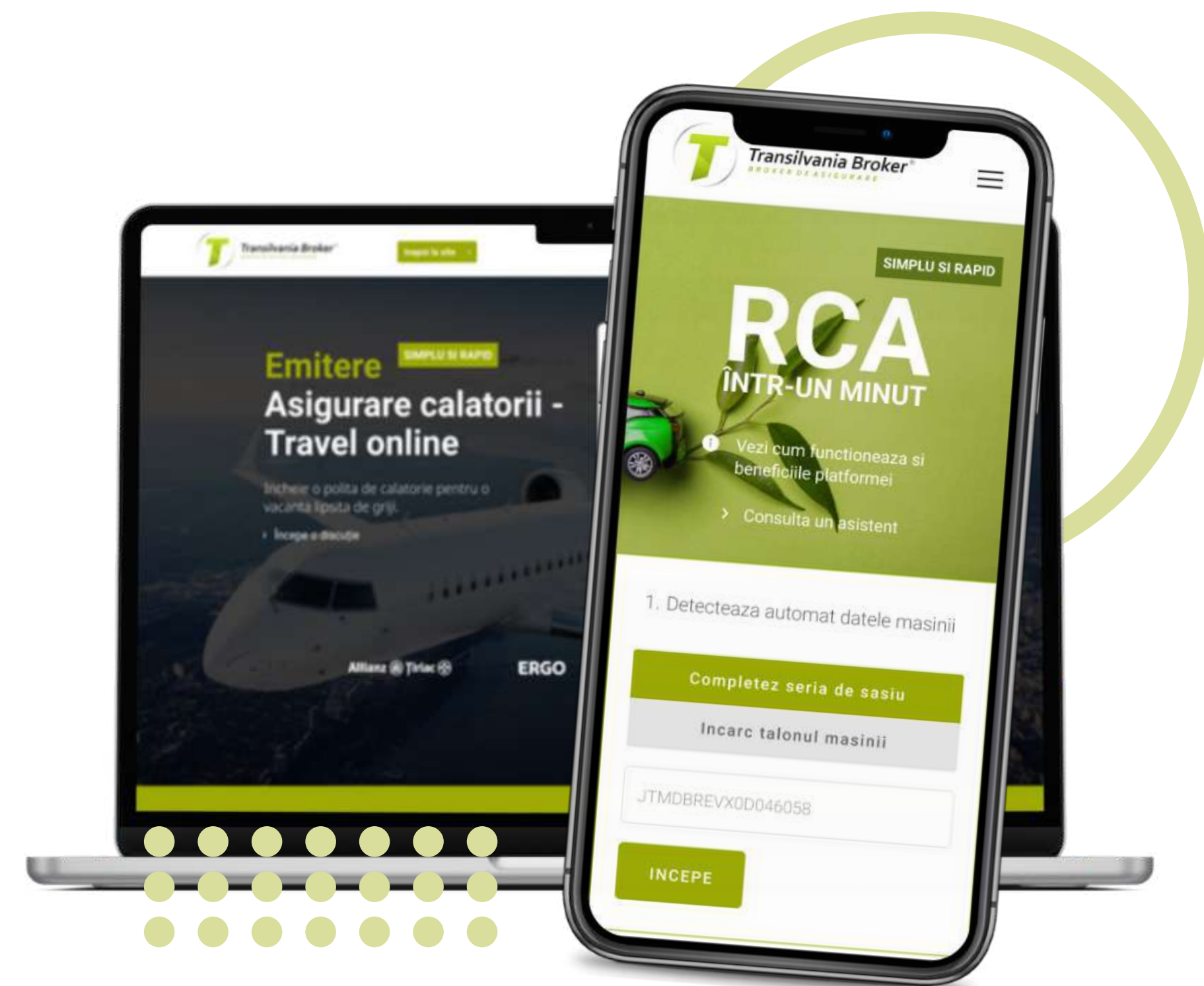
Segmentul Online

Din 2021, platforma Emitere: Asigurări într-un minut a ajutat **peste o sută de mii de români** să obțină oferte și să încheie asigurări simplu și rapid, de pe orice dispozitiv și din orice locație.

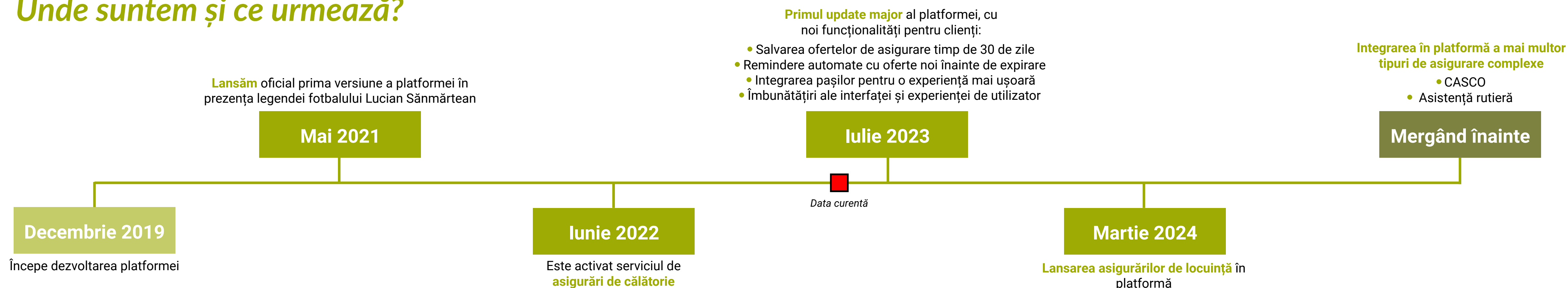
Integrând cele mai noi tehnologii de recunoaștere a textului și colaborând cu bazele de date ale instituțiilor statului, platforma le permite utilizatorilor să obțină cotații de asigurare extrem de facil, completând un minim de câmpuri.

Comisionul digital

Platforma oferă beneficii și rețelei de colaboratori Transilvania Broker, având posibilitatea de a-și extinde portofoliul în online printr-un **referral link** personalizat, scutind timp și beneficiind de **același nivel de comision** ca pentru polițele tradiționale.



Unde suntem și ce urmează?



Parteneri

peste 25 de Asigurători

pentru care intermediem contracte de asigurare,
printre care:



Clienți

Deținem un portofoliu de:

Peste 1 milion
Clienți

Din care:

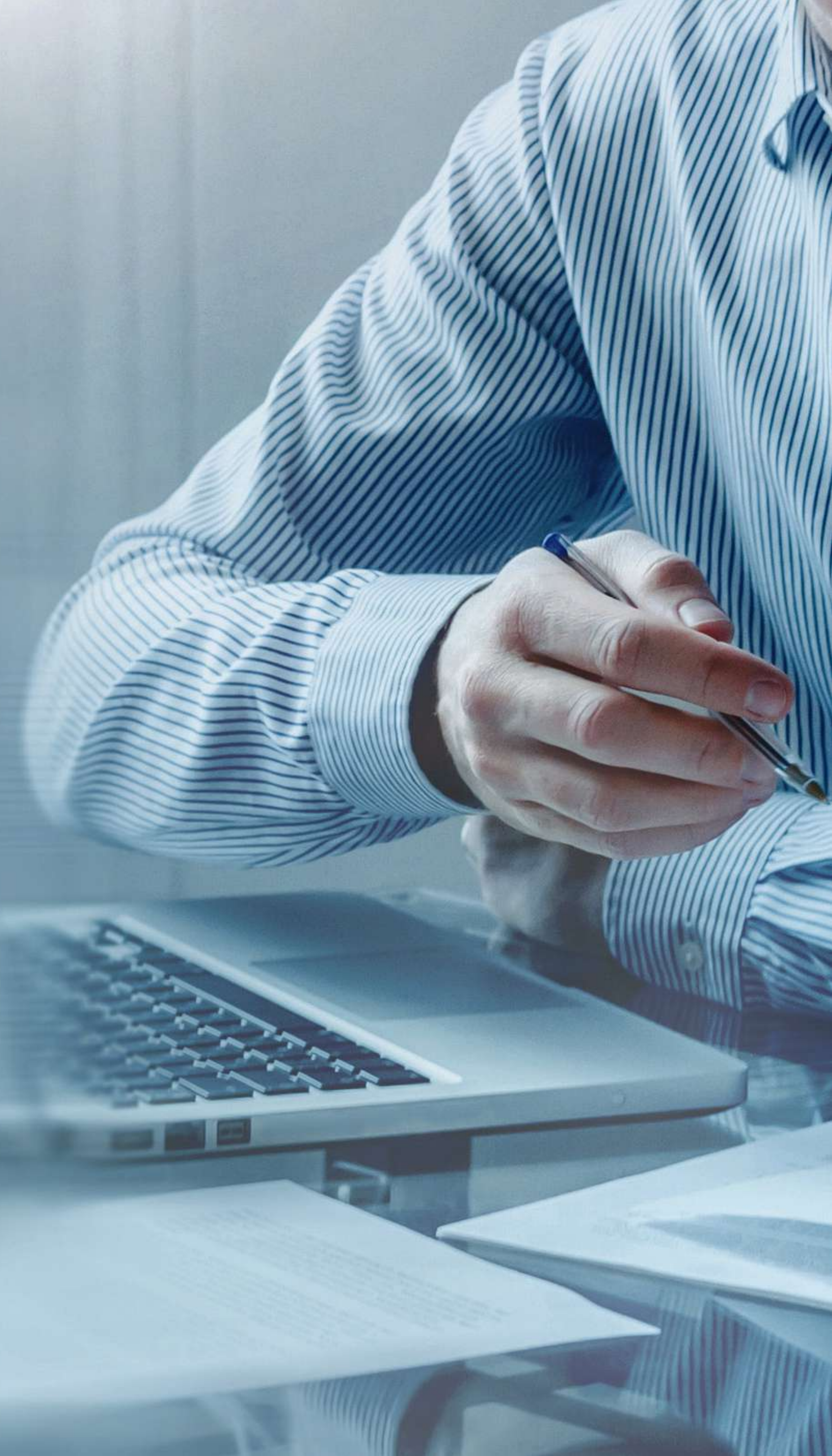


> 1 milion
Clienți Persoane Fizice



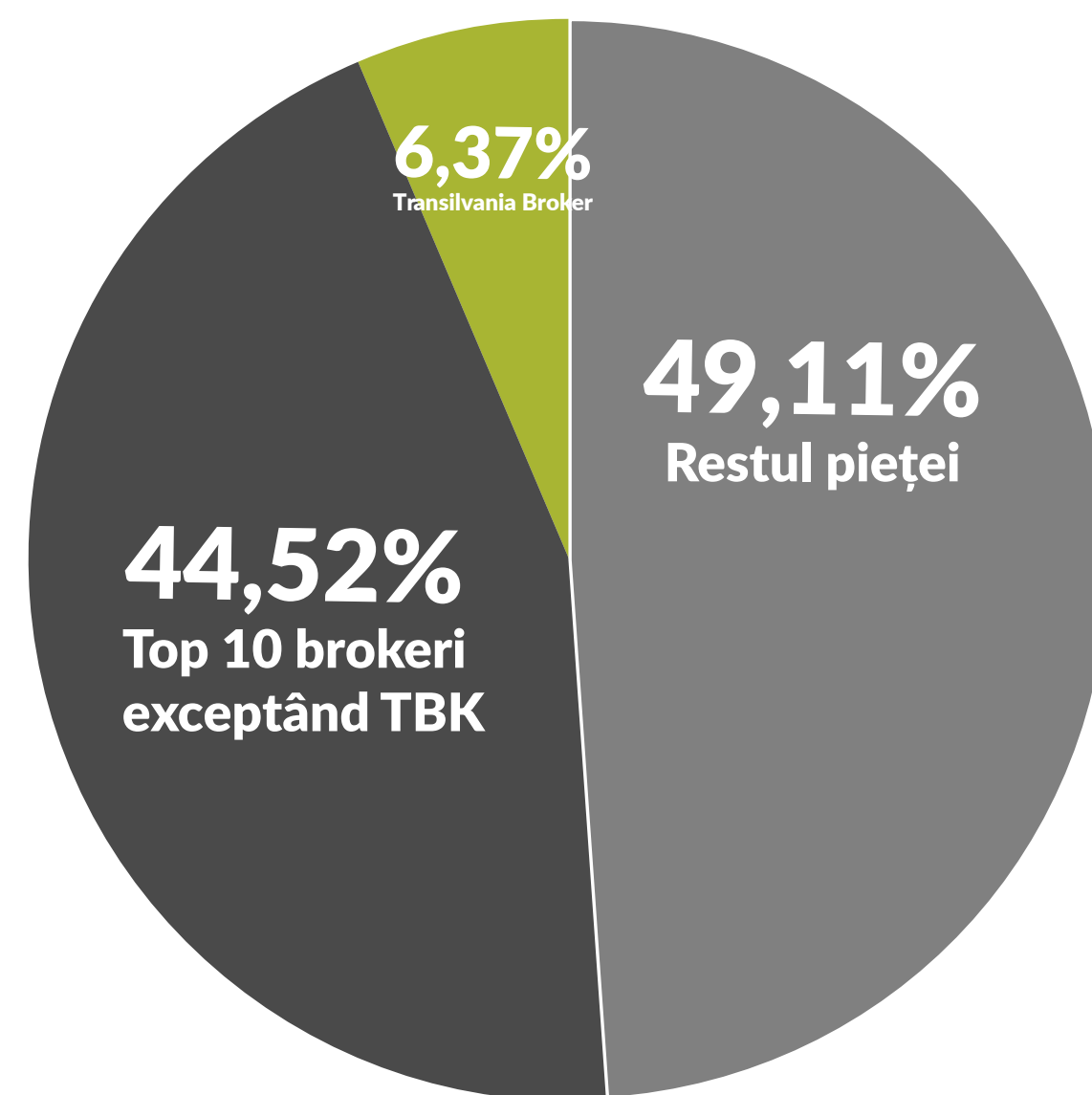
> 100 000
Clienți Persoane Juridice

Rezultate financiare

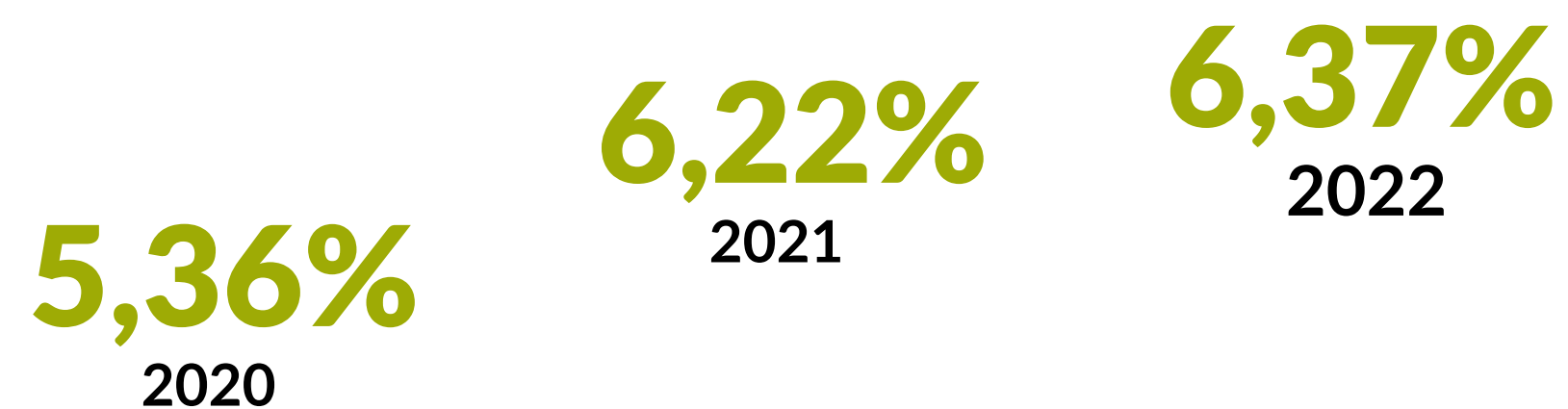


Piața de asigurări și brokeraj

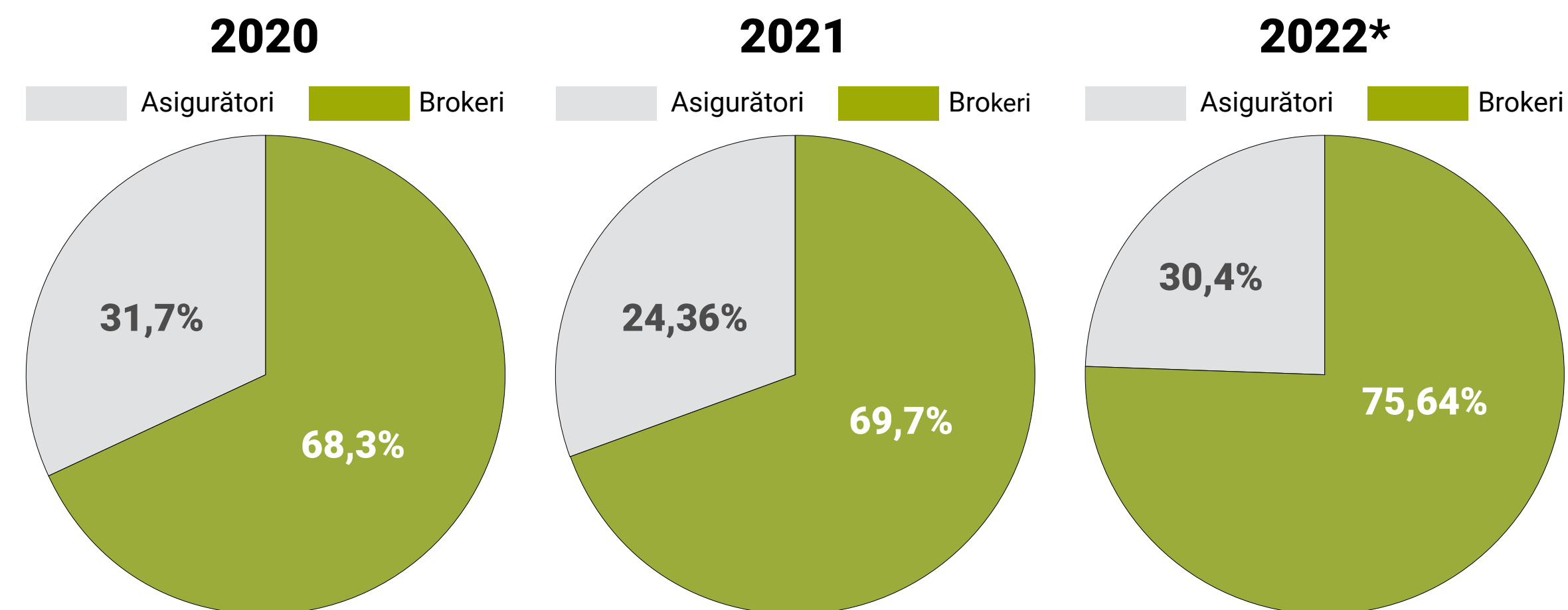
Structura pieței de brokeraj



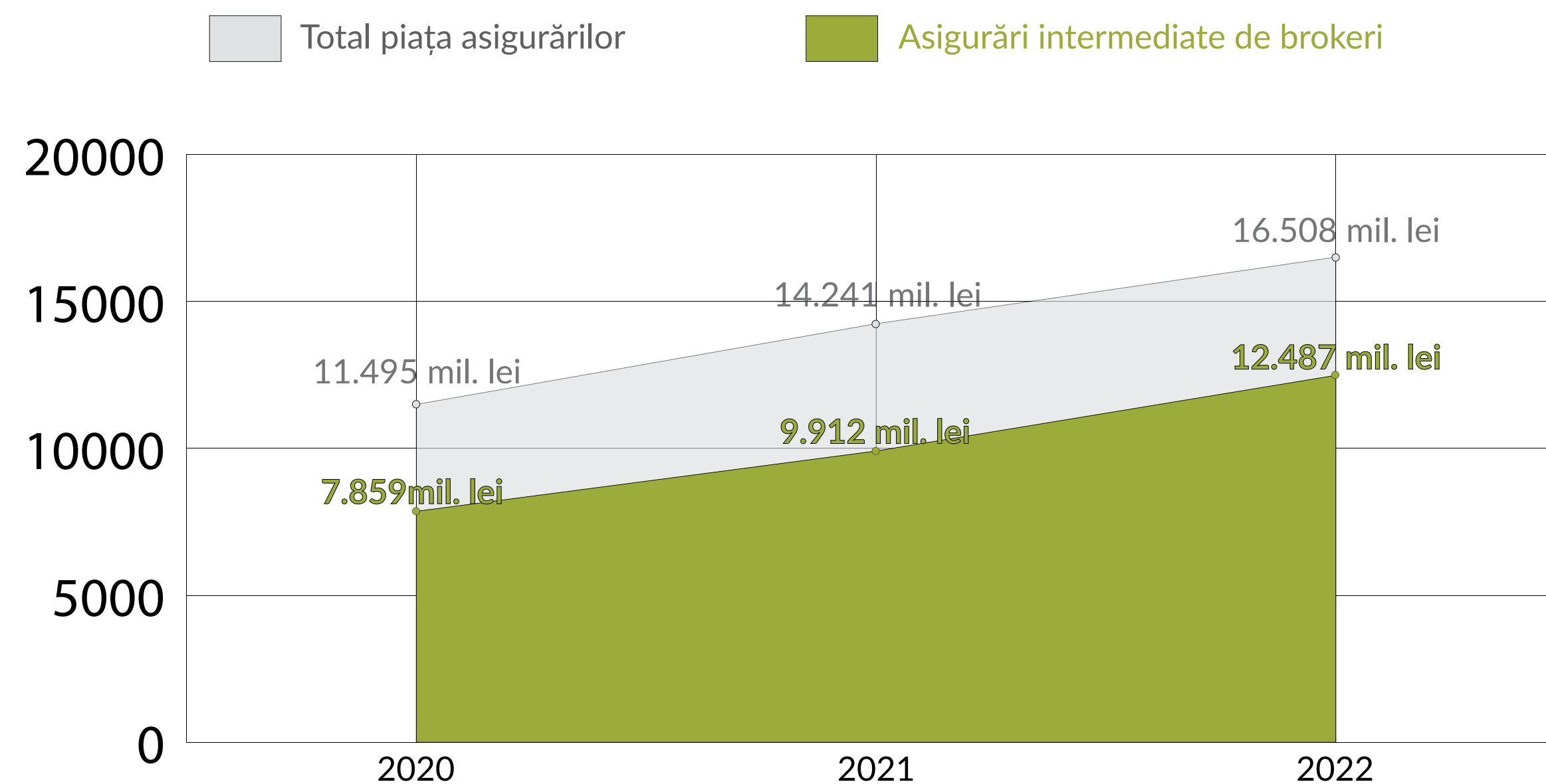
Evoluția cotei de piață TBK



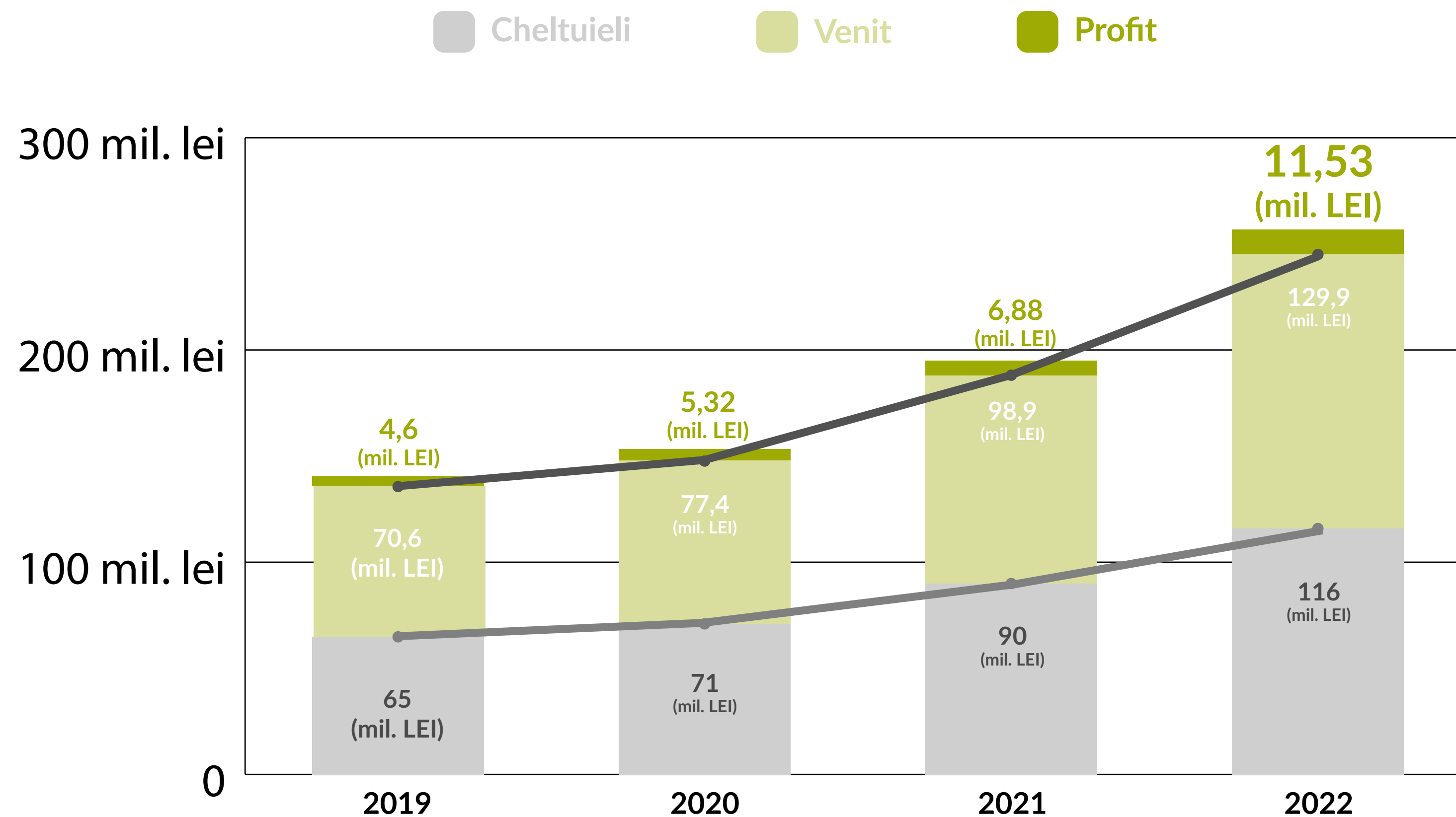
Evoluția pieței (asigurători vs. brokeri)



* calculat la primele distribuite de companiile de brokeraj pentru asigurători români și străini



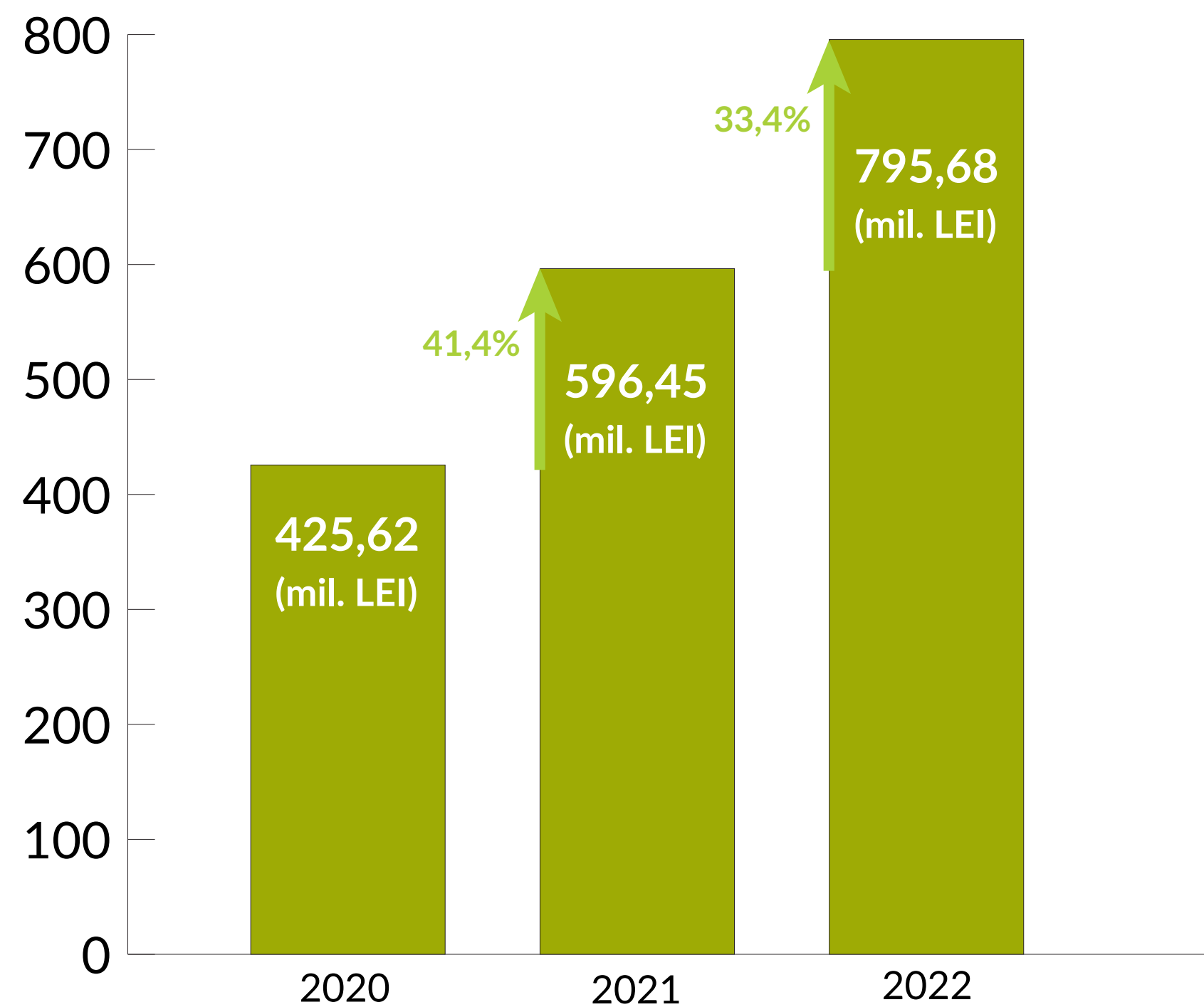
Prezentare financiară



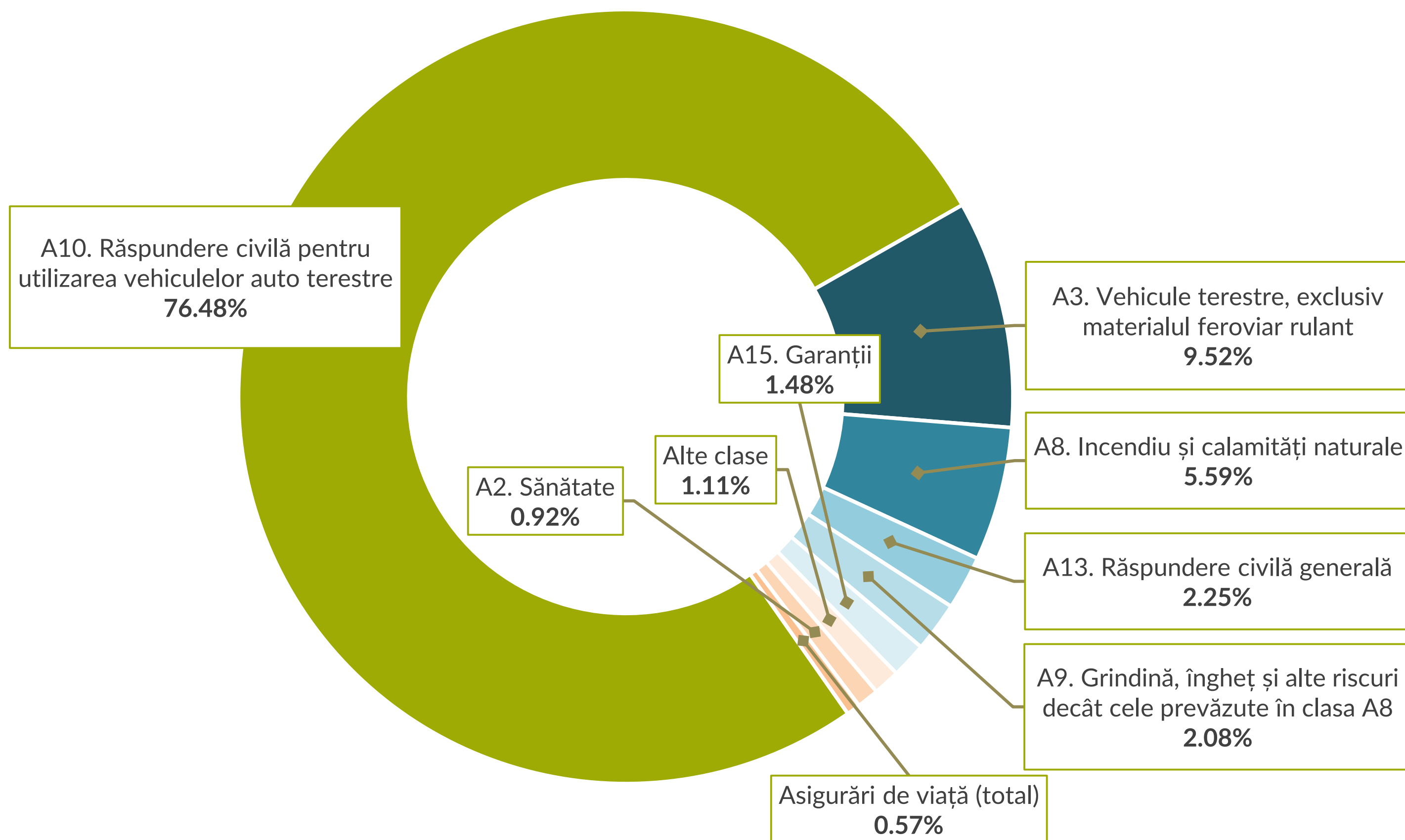
11,53 mil. lei
Profit net 2022
↑ În creștere cu **67,8%** față de 2021

Prime intermediare

Prime intermediare



Portofoliu de asigurări



Politica de dividend

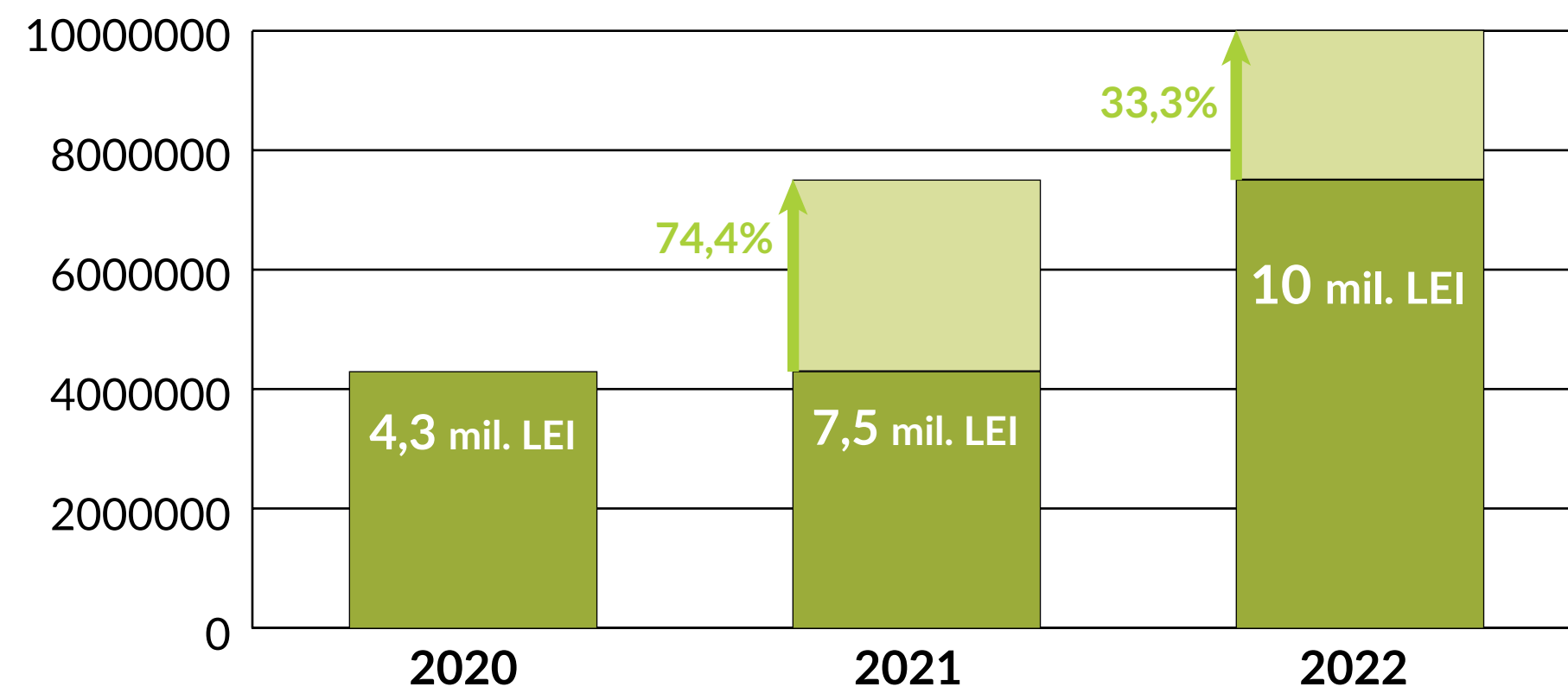
~230%*

Randamentul acțiunilor
cumpărate la listare

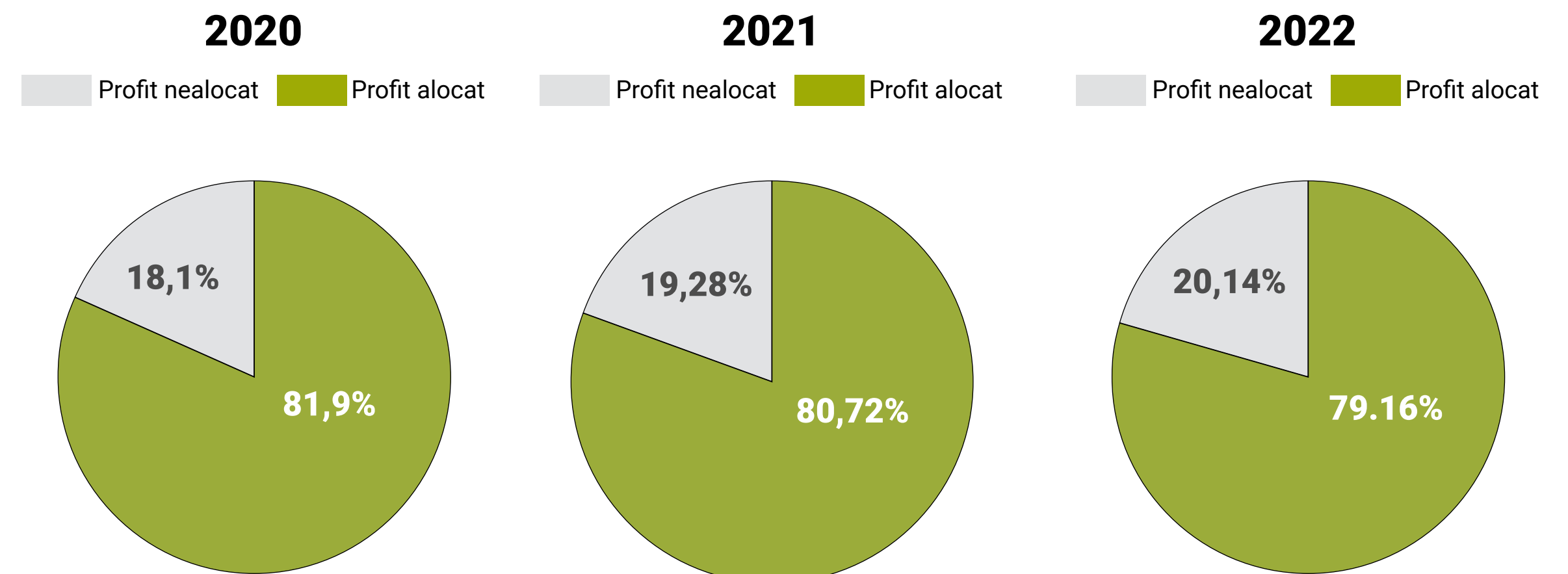
Dublu față de randamentul BET-TR în aceeași perioadă

*Calculat ca raport între, pe de o parte, câștigul investitorului în perioada de analiză, care însumează dividendele / acțiune și diferența de preț între data de final a celor 5 ani și cea de început și, pe de altă parte, prețul / acțiune la data listării, unde prețurile au fost ajustate astfel încât să nu fie afectate de operațiunea de splitare a valorii nominale a acțiunii.

Valoarea dividendului



Istoric alocare dividende





Transilvania Broker®
BROKER DE ASIGURARE

Adresa: Bistrița, Str. Calea Moldovei, nr. 13,
cod poștal 420096, jud. Bistrița-Năsăud

Telefon: + 40 263 235 900

E-mail: office@transilvaniabroker.ro

Pentru mai multe detalii sau noutăți, vizitați site-ul
www.transilvaniabroker.ro.

Peste 15 ani de experiență în asigurări

